





# Agenda

#### 10:00 - Benvenuto

Gianni Stifano - Director, Microsoft Dynamics Italia Lelio Borgherese - Presidente, React Consulting srl

#### 10:15 - CRM: Evoluzione tecnologica, funzionale, progettuale

Federico Dionisio - Direttore Operation, React Consulting srl

10:45 - Coffee Break

#### 11:00 - Presentazione Dynamics CRM Scenario servizi

Guido Pica - CRM Technology Advisor, Microsoft Dynamics Italia

#### 12:00 - Presentazione soluzione GTM (Global Ticket Management)

Francesco Landi - Responsabile Business Unit CRM, React Consulting srl

13:00 - Chiusura Lavori: Questions & Answers

**Pranzo** 

# CRM Evoluzione tecnologica, funzionale, progettuale

- Il CRM: concetti
- Tecnologia
- Funzionalità
- Approccio Progettuale







«Il CRM può essere definito come un **processo** integrato e strutturato per la gestione della relazione con la clientela, il cui **scopo** è la costruzione di relazioni personalizzate di lungo periodo capaci di aumentare la soddisfazione dei clienti e, conseguentemente, di **aumentare il valore** per il cliente e per l'impresa» (Greenberg, 2000).







SALES

MARKETING

**SERVICE** 





La Customer Experience non è:

- Un sentimento d'affetto
- Il servizio clienti
- L'usabilità

Ma è il modo in cui i clienti percepiscono l'interazione con la vostra azienda

Viaggio del Cliente «si intende il percorso decisionale ed operativo che il cliente compie nelle varie fasi di acquisto di un qualcosa» **SCOPRE** TORNA A **VALUTA INTERAGIRE ABBANDONA ACQUISTA** ACCEDE

# Le 6 discipline della CX

Strategia

Conoscenza del cliente

Progettazione

Misurazione

Governance

Cultura

REACT

Il CRM: concetti

- Tecnologia
- Funzionalità
- Approccio Progettuale







# Tecnologia

Cloud

Flessibilità

Pricing

Piattaforme verticali o orizzontali

Integrazioni: semplicità



Il CRM: concetti

Tecnologia

- Funzionalità
- Approccio Progettuale







### Funzionalità

### SALES









### MARKETING









### SERVICE









### Social e Customer Portal

Social Monitoring

Sentiment Analysis

Social Integration

Social per vendite, marketing e assistenza

Portale Cliente

Chat web e social

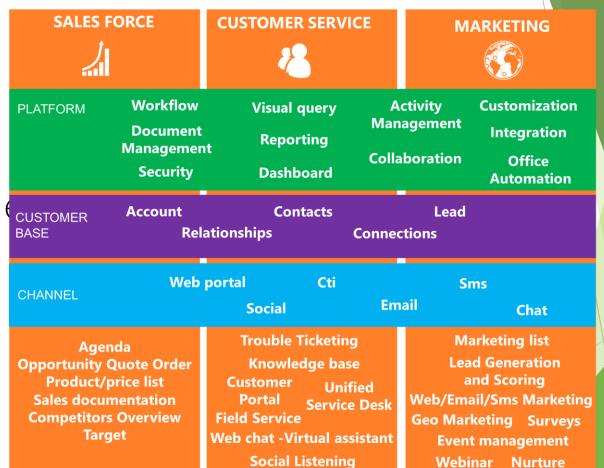
Survey



# CRM - Capabilities



Phone





# Aggiungere valore

### SALES

- Flusso approvativo
- Integrazione sistema recupero crediti ALEO (sviluppato in collaborazione con La Sapienza)
- Integrazioni sistemi contabili / ERP (Nav, Mexal, Formula, Teamsystem, AS400)

### MARKETING

- Certificazione su add-on Click Dimensions
- Configurazione connettori provider esterni: Mail Up / Dotmailer / Magnews
- Gestione eventi / inviti

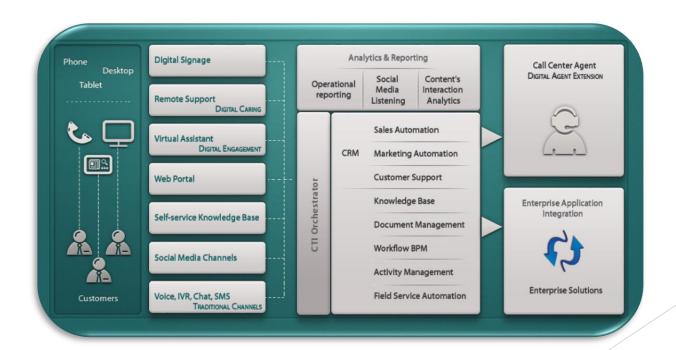
### SERVICE

- Soluzione Gtm (Global Ticket Management)
- Soluzione DCC (Dynamics Customer Care)
- Integrazione sistemi di Trouble ticketing (CA Service, Remedy...)



# **BU** Digital Interaction

React Consulting dal 2013 ha attiva un business unit dedicata alla «Digital Interaction». Frutto della partnership con **Network Contacts**, realizza progetti innovativi per il Customer Management





# BU Dev-Sharepoint

Svolge attività di analisi proattive sui processi aziendali con l'obiettivo di trovare soluzioni atte a migliorarne efficacia ed efficienza attraverso l'introduzione di sistemi informatici. L'attività operativa si traduce nella realizzazione di **applicazioni, Intranet e siti Web** 



Il CRM: concetti

Tecnologia

Funzionalità

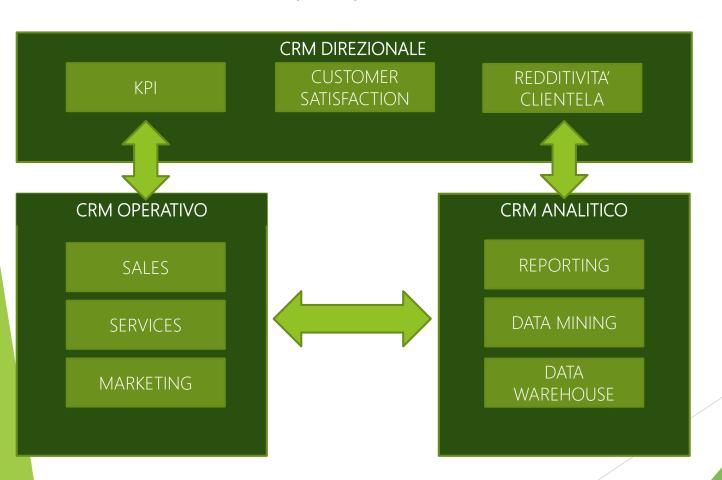
Approccio Progettuale







# CRM – La nostra proposition





# Il nostro approccio

**TECNOLOGIA** 

FUNZIONALITA'

**PROGETTI** 

A SUPPORTO DEL BUSINESS

# La soluzione Gtm

- Contesto
- Overview
- Capabilities
- Demo







# **GTM**

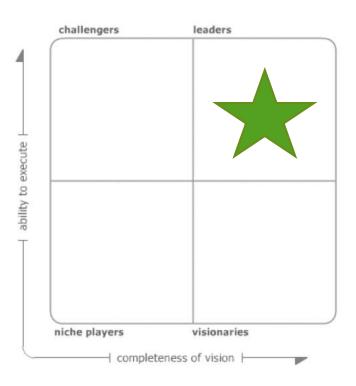
### Global Ticket Management

è una soluzione dedicata alle aziende che hanno la necessità di disporre di un sistema integrato per affiancare all'attività di help-desk quella di gestione di una forza lavoro dislocata sul **territorio** (field service), con la possibilità di integrare attività di **logistica** necessarie all'esecuzione degli interventi on-site.





### Sviluppato su una delle piattaforme CRM leader di mercato



GTM è sviluppato sulla piattaforma Microsoft

Dynamics CRM, di cui sfrutta le capacità native, estendendone le funzionalità e garantendo la massima flessibilità di personalizzazione.



### Nessun vincolo di deployment



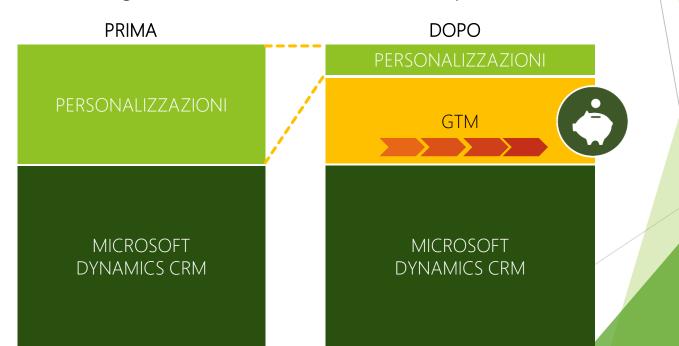
La soluzione può essere configurata per essere fruibile in modalità:

- SAAS sfruttando il **Cloud** di Office 365
- SAAS in modalità Partner Hosted
- OnPremise installando le componenti del sistema sull'infrastruttura interna



### Risparmio tangibile

GTM **abbatte** i costi iniziali di sviluppo e **ottimizza** i costi ricorrenti grazie alla **standardizzazione** dei processi.





### ZFI – Zero Failed Implementation



In React Consulting combiniamo le nostre competenze tecniche e il nostro know-how dei processi con l'unico obiettivo di soddisfare i nostri clienti.

Alle certificazioni uniamo l'**affidabilità** e la cura delle **relazioni**.

Questo fa si che ad oggi possiamo vantare il fatto di aver concluso con **successo** tutti i progetti che ci sono stati assegnati.

### Contesto

- Overview
- Capabilities
- Demo







# **Attori**



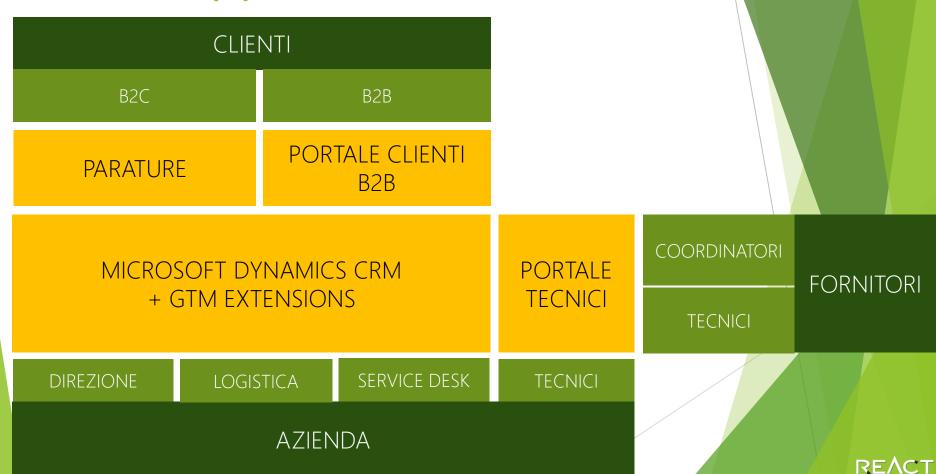
REACT

# Processi Tipici

Customer Care (front line)



# Moduli Applicativi

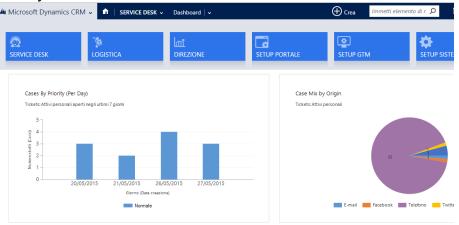


# Moduli Applicativi

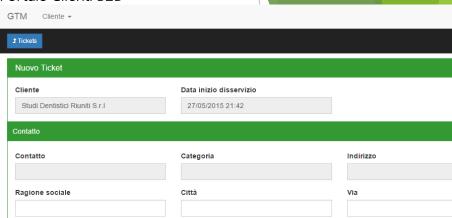
#### **Parature**



#### Ms Dyn Crm + Gtm Extensions



#### Portale Clienti B2B



#### Portale Tecnici

Work Orders

Dettagli Nr

TK-00437-

N8Z2P2

Data

28/05/15

pianificazione

Data chiusura

prevista



Nr Work

TK-00437-

N8Z2P2

Order

Nr protocollo

cliente

Contratto Vdc

ANYX

ANYX

SME

Tecnico incaricato

Marco Verdi

SMEJASSISTENZA [Assistance S.r.I]

Contesto

Overview

- Capabilities
- Demo









# Capabilities Setup



### Definizione del servizio



Commessa

Anyx

Generale

Nome commessa \*

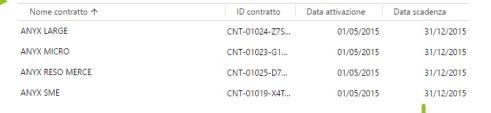
Contratto

Anyx Large

Voce di contratto Anyx Large Assistenza

#### Contratti

ANYX



CONTRATTO ANYX LARGE

Voci di contratto correlate >



+ AGGIUNGI NUOVA ENTIT... ☐ ELIMINAZIONE IN BLOCCO



# Regole di Dispatching

E' possibile assegnare

in automatico tecnici

interni o fornitori

REGOLA GESTIONE TECNICI: INFORMAZIONI

DR00002

### Generale

### Informazioni

Numero regola \* DR00002

Commessa \* ANYX

Tecnico Marco Verdi [Assistance S.r.l]

### Dettagli

Skill Installazione Monitor

Regione LAZIO

Provincia ROMA

Comune ROMA

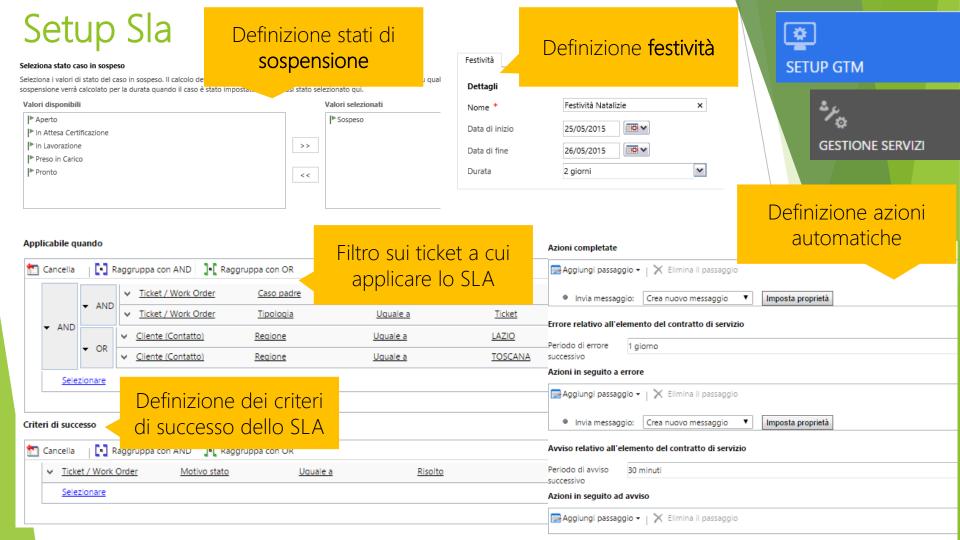
Per ogni commessa è possibile assegnare regole diverse

Le regole possono essere fatte in base alle **skill** richieste e/o in base alla dislocazione geografica









# Setup Portale Web

Marco Verdi

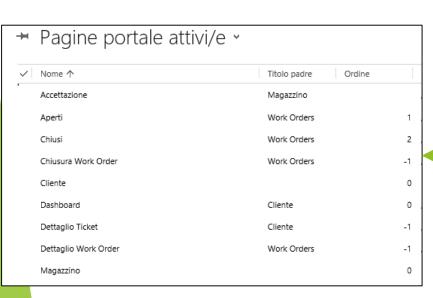
### Riepilogo

### INFORMAZONI GENERALI

Tipologia \* Marco Verdi

Tecnico \* Marco Verdi [Assistance S.r.I]

Configurazione Utenti, Ruoli e regole di visibilità











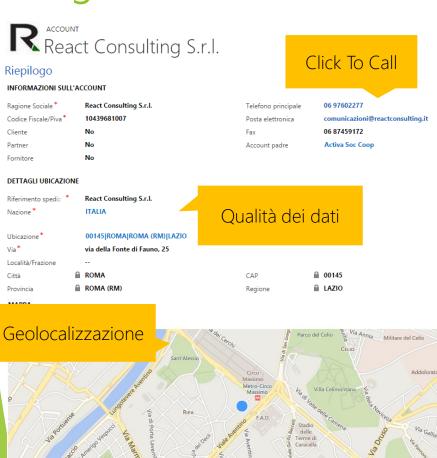




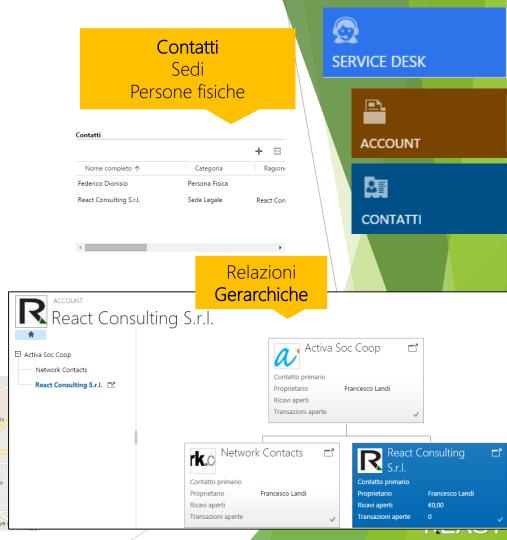


# Capabilities Service Desk

# Anagrafica Clienti



SAN SABA



# Anagrafica Tecnici

TECNICO: INFORMAZIONI

Marco Verdi [Assistance S.r.l]

### Generale

Informazioni Nome \* Marco Verdi Cognome Assistance S.r.I Account Marco Verdi [Assistance] Magazzino 3

> Il tecnico è legato ad un magazzino. Uno stesso magazzino può essere condiviso da più tecnici





Il tecnico può essere seguito da uno o più coordinatori che possono monitorare la sua attività ed operare per suo conto

Rossi

Coordinatori

Nome ↑

Giulio

# Gestione Ticket





### Gestione Ticket

TICKET / WORK ORDER: CASE

TK-00438-S3G0Q0

### Gestione Sla

- E' possibile definire più di uno sla per ticket (es. prima risposta, chiusura,..)
- Lo sla può essere sospeso
- E' possibile impostare un orario di avviso quado si è prossimi alla scadenza





TICKET APERTI

### Sul ticket possono essere anche indicate le skills necessarie all'esecuzione dell'intervento

### Informazioni generali

### Informazioni ticket Tipologia Ticket Dati del cliente Web Origine Argomento Cliente \* Roma Studi Dentistici Associati Caso padre Installazione e configurazione monitor Descrizione Sony Bravia

### Dettagli cliente

NCCliente	INC53624123
Nome riferiments	Giorgio
Cognome riferim	Bianchi
Telefono	0643543212

### Informazioni prodotto

Product Number	KDL-48W605B
Seriale	SN763738330

### Informazioni Contratto

ANYX Commessa Contratto \* ANYX SME ANYX SMEJASSISTENZA Voce di contratto \*

Dati del servizio

ARTICOLI

Articolo Knowledge Base

Risolvi entro

Data fine

15h 40m 54s

28/05/2015 10:30

28/05/2015 18:30

7h 40m 54s

Data inizio disservizio 27/05/2015 19:18

SLA PRIMA RISPOSTA

Data presa in carico

Data prevista presa in

Data presa in carico

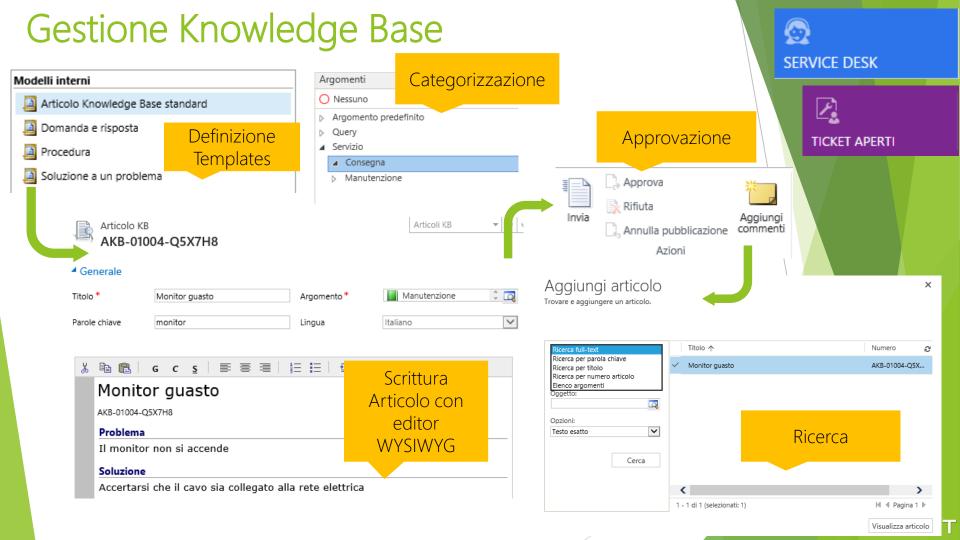
Prendi in carico e...

SLA RISOLUZIONE

Data chiusura prevista

Data completamento





### Gestione WorkOrder A PRENDI IN CARICO RISOLVI CERTIFICAZIONE + NUOVO CREA CASO FIGLIO

Gerarchia tra Ticket

TICKET / WORK ORDER: CASE

TK-00436-G0R0H1

# Informazioni generali

### Informazioni Work Order

Tipologia Work order ☐ TK-00436-G0R0H1 Caso padre

Marco Verdi [Assistance S.r.l] Tecnico\*

Riparazione monitor Descrizione

Numero parti

Flag tutte le parti disp

Gestione Parti

Cliente Giorgio Cavaglieri Cliente \* Informazioni contratto ■ ANYX Commessa \*

Contratto \* ■ ANYX SMF ■ ANYX SMEJASSISTENZA Voce di contratto \*

**Fatturabile** No

Attributi disponibili Attributi selezionati Appuntamento Correlato Mapping Codice Argomento Contatto Articolo Knowledge Base Commessa Contratto Voce di contratto Caso esistente << Causale Cliente Città Coanome riferimento possibile selezionare le preferenze di chiusura a catena per i casi padre Regole di chiusura Specificare le preferenze di chiusura Chiudere tutti i casi figlio quando il caso padre è chiuso Non consentire la chiusura del caso padre fino a quando tutti i casi figlio non sono chiusi

SERVICE DESK **WO APERTI** Proprietario\* Stato Aperto Francesco

28/05/2015

Appuntamento Correl

Data pianificazione

Data inizio

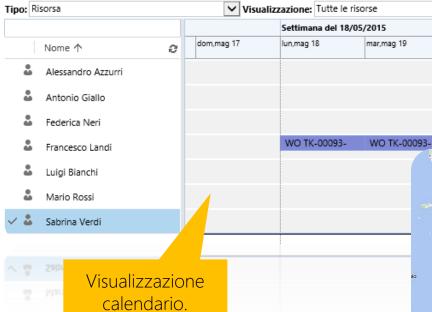
Data fine

Parti

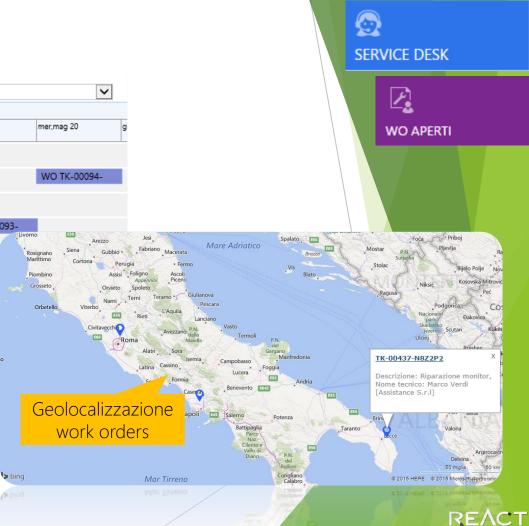
 $\equiv$ Tipo ↑ Nome 小 Product number Quantità Seriali Work order TK-00436-G0R0H1/1 KDL-48W605B 0 Consegna TK-00436-G0R0H1 TK-00436-G0R0H1/2 KDL-48W605B 0 Ritiro TK-00436-G0R0H1

# Gestione WorkOrder

### Calendario servizi



Visualizzazione calendario.
Possibilità sincronizzazione con Outlook tramite connettore





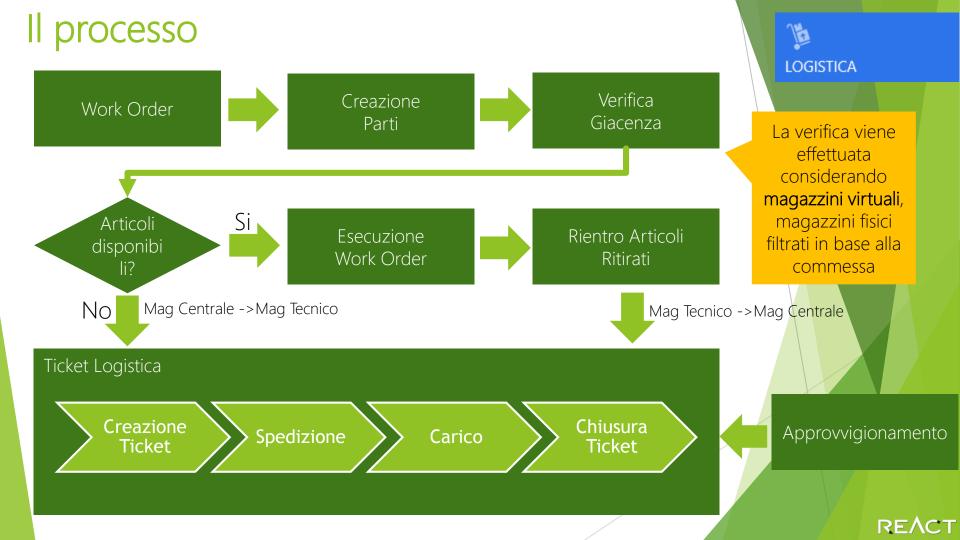
# Capabilities Logistica



# l magazzini

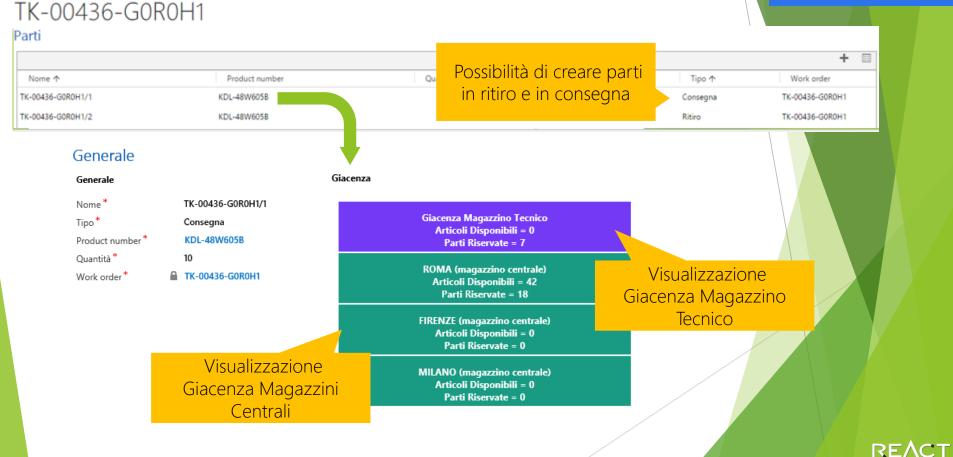






## Gestione Parti

TICKET / WORK ORDER: CASE





LOGISTICA

# **Ticket Logistica**

TICKET / WORK ORDER: CASE

TK-00508-P4J3G3

Logistica

Priorità Normale

Data creazione 28/05/2015 04:01

Numero protocollo ca

Sì

D.d.t.

Confermato

Risolto

Stato

## LOGISTICA





### Informazioni generali

### Informazioni ticket logistica

Magazzino origine Magazzino destinazio

Tipologia

Causale

Magazzino Centrale - Roma

Marco Verdi [Assistance]

Cliente \* Commessa \*

Contratto \*

 ANYX ANYX SME

Adriana Giorgi

■ ANYX SMEJAPPROVVIGIONAMENTO

Movimentazione interna Voce di contratto

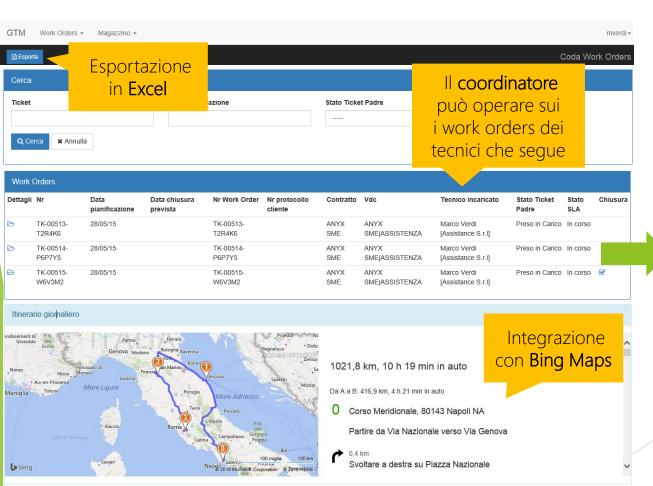
### Righe Logistica





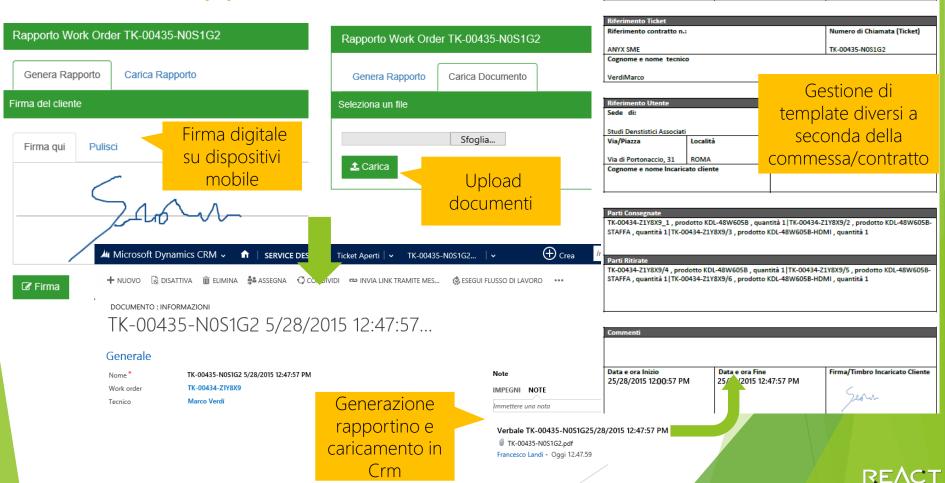
# Capabilities Portale Web Tecnici

# Gestione Work Orders





# Gestione Rapportino



React consulting Srl

00153 - Roma Via della Fonte di Fauno 25

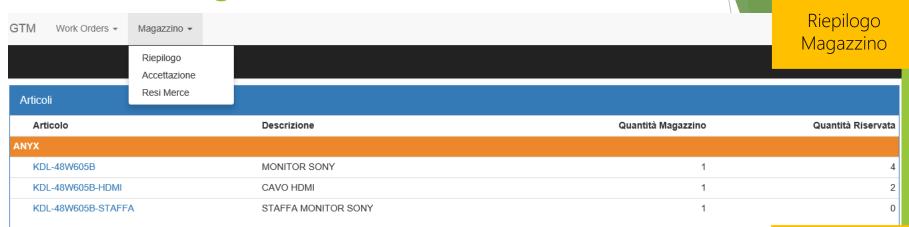
e-mail: comunicazioni@reactconsulting.it

SEDE LEGALE

RAPPORTO

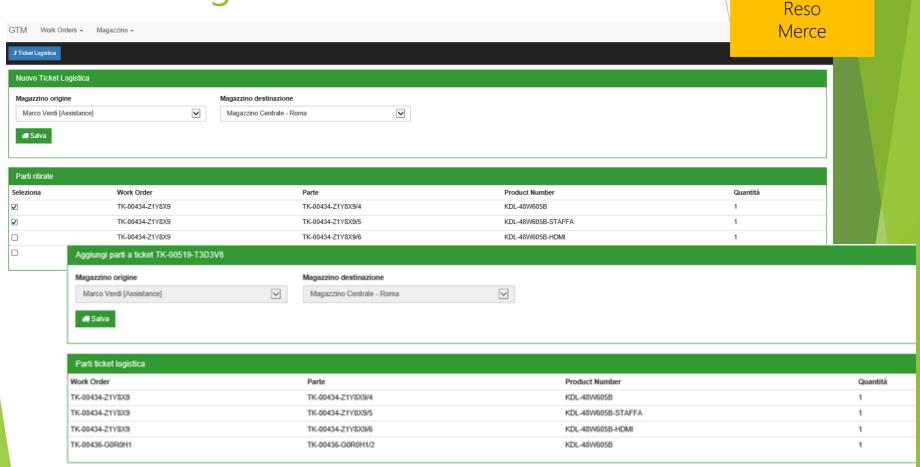
INTERVENTO

# Gestione Magazzino





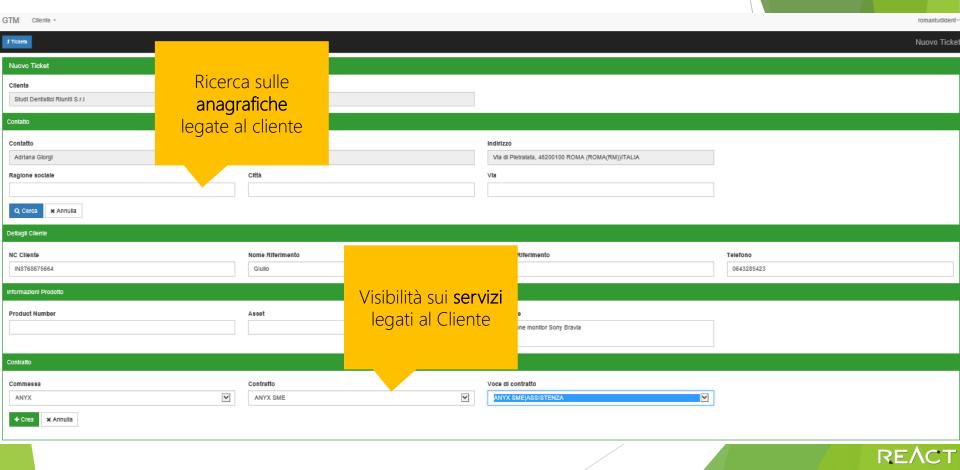
# Gestione Magazzino





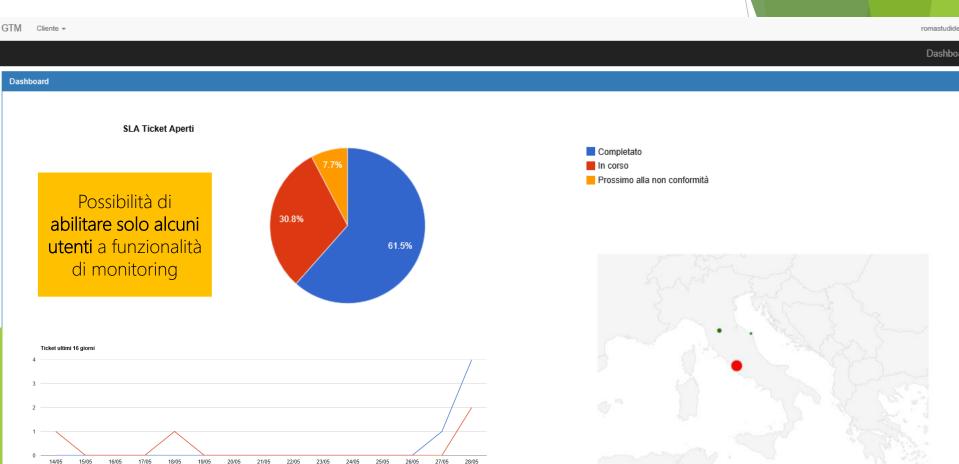
# Capabilities Portale Web Clienti B2B

# Gestione Ticket



# Dashboard

Aperti Chiusi



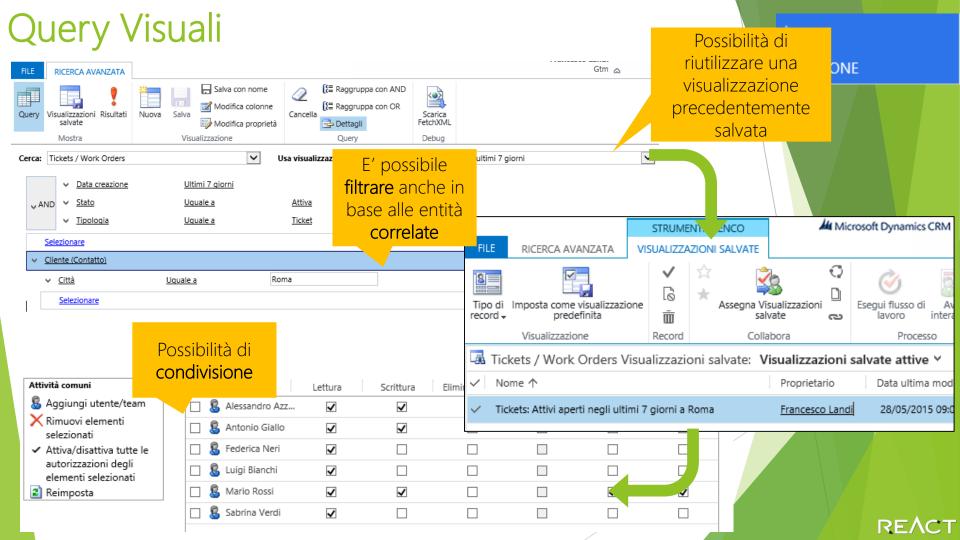


# Capabilities Direzione

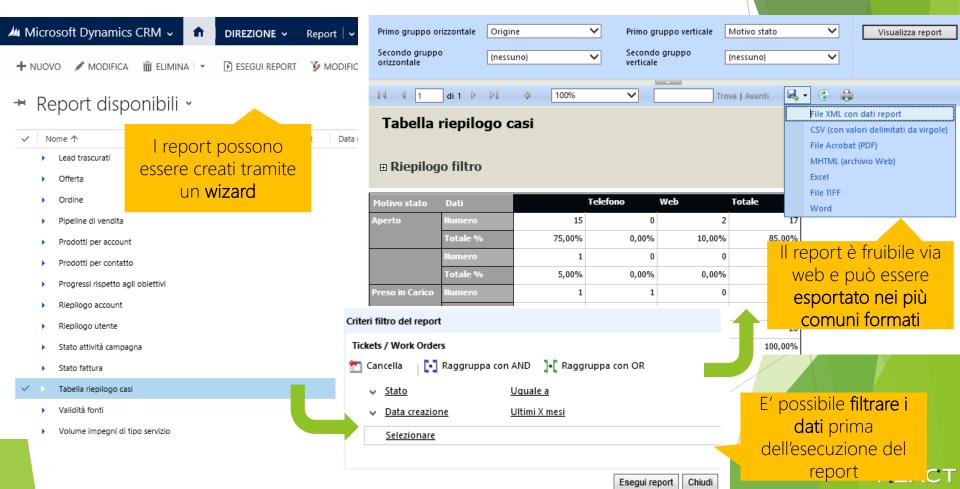


### **Estrazione Dati** Esporta dati in Excel Possibilità di Selezionare il tipo di foglio di lavoro da esporta esportare i dati in modalità «connessa» Tipo di foglio di lavoro da utilizzare: ① Crea Foglio di lavoro statico con i record di questa pagina Microsoft Dynamics CRM Ticket Aperti 🗸 🗸 Rendi i dati disponibili per la reimportazione includendo le intestazioni di Filtri in stile SUPPORTO TE **I** ESPORTA IN EXCEL ESEGUI REPORT \* MPORTA DATI colonna richieste Excel ➡ Tickets: Tutti ▼ Tabella pivot dinamica Foglio di lavoro dinamico ▼ Origine Numero ticket ↑ Motivo stato Cliente Contratto Data inizio disservizio TK-00032-99099094 Reimposta filtro 22/04/2015 17:0( TK-00103-V2I 0W1 Risolto Ordina dalla A alla 7 Ordina dalla 7 alla A TK-00134-J8Y5L7 30/04/2 Risolto Interazione tra Contiene dati TK-00136-Y9V7C2 Risolto Non contiene dati grafico e dati TK-00147-S7N7O7 29/04/2 Risolto Filtro personalizzato... TK-00181-V7D4G2 14/05/2 Risolto Seleziona tutto TK-00216-G7R3X6 18/05/2015 11:01 Risolto Telefono E-mail TK-00273-X2Y8M8 25/05/2015 15:46 Risolto Web TK-00274-G8Y7K6 25/05/2015 15:46 Risolto Facebook TK-00282-O1B2X6 Risolto 25/05/2015 18:10 Twitter TK-00283-S6B4F3 OK Annulla Risolto 25/05/2015 18:39

TK-00434-Z1Y8X9 Risolto Web Roma Studi Dentistici Asso... ANYX SMF 27/05/2015 16:23 TK-00436-G0R0H1 Preso in Carico Telefono Giorgio Cavaglieri ANYX SME 27/05/2015 17:35 TK-00438-S3G0Q0 Aperto Web Roma Studi Dentistici Asso... ANYX SME 27/05/2015 19:18 1 - 19 di 19 (selezionati: 0) Id d Pagina 1 ▶ Fare clic sul grafico per eseguire il drill-down



# Reporting





# Indice

Contesto

Overview

Capabilities

Demo









Q & A

## Contatti

### REACT CONSULTING SRL

Via della Fonte di Fauno 25

Tel: 06 97602277

Email: comunicazioni@reactconsulting.it

Web: www.reactconsulting.it

Francesco Landi

Email: <a href="mailto:francesco.landi@reactconsulting.it">francesco.landi@reactconsulting.it</a>

Cell: 3475920776

Lelio Borgherese

Email: <a href="mailto:lborgherese@reactconsulting.it">lborgherese@reactconsulting.it</a>

Cell: 3483984734

Federico Dionisio

Email: <a href="mailto:federico.dionisio@reactconsulting.it">federico.dionisio@reactconsulting.it</a>

Cell: 3485730142







